



## ● 人物小档案 ●

姓名	赵幻
年龄	41岁
志愿时长	9年
志愿宣言	帮助他人让我的生活更有意义。

赵幻展示作品。



# 公益邂逅绳编 就业之花绽放

本报记者 张芮文 隋翔图

在位于泰山区岱庙街道仰圣街一间不大的工作室里，色彩斑斓的绳线交织缠绕，一双巧手上下翻飞，编织出蝴蝶扣、琵琶扣、吉祥扣、文艺手链等多种作品。这里是赵氏喜泰绳编技艺代表性传承人赵幻的工作室，也是帮助就业困难群体学习技能、增加收入的温暖驿站。

“赵氏喜泰绳编起源于我的曾祖父，他当时以编织麻绳、牛马车笼套及繁琐复杂的日常生活用品为生计。”赵幻说，赵氏喜泰绳编以泰山麻为标志性材料，融合棉线、蚕丝线等多种材质，传承到现在，衍生出各种花式服装盘扣、手链、挂件等兼具装饰性和实用性的作品。

造型优美、色彩鲜明的绳结承载着深厚的文化寓意——盘长结象征永相依随，如意结寓意万事如意，吉祥结代表大吉大利。“在泰安，过去办喜事常用红绳编制头饰、挂件来装饰喜服、婚房、花轿，家里老人便起个‘喜泰’，这也是我们绳编名字的由来。”赵幻说。

在赵幻眼中，这门手艺背后蕴含着不一样的社会价值。2016年，面对不少前来学习编绳的爱好者，她萌生了一个想法：为何不将绳编技艺免费教授给那些需要帮助的人？

授人以鱼不如授人以渔。产生这一想法后，赵幻开始在周末开设公益课堂。起初，教学地点并不固定，乡镇聚集人数多时就上门教学，一两人则邀

请至工作室学习。“最开始只是单纯的教学，后来有了订单，我就想着能不能让学会绳编的人参与进来。”赵幻说，公益课堂渐发展成了“教学+代加工”的帮扶模式，她首先教授给就业困难者如何编绳，再由他们代加工订单，完工后支付相应的工费。

“在宁阳乡镇，一批宝妈通过培训掌握了绳编技艺，旅游旺季时，每人每月可增加2000元至3000元收入，帮助他人让我的生活更充实、更有意义。”赵幻说。

在复康路的另一处培训室内，赵幻准备了每期可供10人使用的桌椅、线材及编绳所需工具。众多学员中，一位62岁的学员让赵幻印象深

刻。“这位阿姨因为热爱编织来学习，她拿着放大镜，看一步编一步，认真记下每一个步骤，回家后也会继续练习，第二天就完成了一条文昌结手绳。”赵幻说，那种心无旁骛的学习精神打动了她。

如今，赵幻的工作室已有两名长期学员掌握了基础绳编技艺。通过节假日组织的绳编培训活动，赵幻不仅发现了许多绳编爱好者，还开拓了绳编产品的销售渠道。“看到学员们从零基础到能独立完成作品，再到通过手艺获得收入，那种成就感无法用言语表达。”赵幻将这门技艺用于志愿服务，让传统的技艺焕发出了新的温度。



## 所获荣誉

2005年6月总公司明星  
2010年晋升业务总监  
2012年总公司全明星银质会员  
2019年2季度晋升高级营销总监  
2022年星级主管大满贯  
2023年度星管典范  
2024年山东分公司管理模范  
新华保险第18届个险高峰会年度杰出总监  
新华保险第19届个险高峰会年度杰出营销总监  
入围2025年新华保险高峰会

## 以责任筑信任，恒久守护每一份托付

### ——记新华保险高级营销总监袁明芹

通讯员 周波

### 初心如磐 廿载芳华

2003年秋，袁明芹加入新华保险肥城支公司。22年来，她从普通营销员成长为高级营销总监，成为客户信赖的“保险守护者”。

22年司龄，她服务过1386位客

户，承保1009份保单，总保额达3.87亿元。她始终坚守岗位，清晨最早到岗，即便家人需要照料也从未缺席。2010年她首批晋升业务总监，2019年荣升高管，连续184个月

保持绩优，获评公司“功勋会员”。

“选择了就坚持到底。”这是她的人生信条。她视保险为终身事业，坚信唯有专业与真诚，才能不负所托。

### 专业为刃 砺就锋芒

袁明芹深信“学所以益才，砺所以致刃”。从业初期她曾以为销售即是核心，直到面对客户的专业咨询与理赔疑问，她下决心成为“最

专业的保险人”。她将这一理念注入团队，倡导以赛促学、以讲代练，打造学习型团队。

专业成就卓越。2023年，其团

队健康险、意外险、寿险保额分别达2.92亿元、7597万元、1620万元。她取得个人年累计13个月继续率100%的成绩，远超行业标准。

### 诚信为本 情暖人间

诚信是袁明芹的立业之本。从业22年，她从不夸大收益，始终以客户真实需求为重。“保险是爱与责任的延续，容不得半分虚假。”她说。

一位外地客户曾抵触保险。袁

明芹耐心倾听其家庭状况与健康隐忧，为其量身定制方案，最终以真诚打动对方。2020年该客户确诊肺癌，她驱车前往慰问，协助办理理赔，快速赔付10.5万元。客户感动道：“这笔钱让我看到了保险人的良

心。”此后，客户全家四口均投保新华保险。

此类故事不胜枚举。“保单是终身服务，不是一锤子买卖。”凭借这份担当，她连续4年获评“诚信服务明星”。

### 团队为翼 共赴山海

袁明芹将团队命名为“腾飞之翼”，寓意与成员共同成长。她推行“学习型团队”理念，每周案例分享提升实战，每月团建交流心得，每季专项奖励激励新人。她常告诫成员：责任与诚信

比金更珍贵。

目前团队“功勋会员”仅她一人。她坦言团队尚在蓄力，需培养更多精英。2025年，她目标培养10位“精英会员”，推动团队总保额突破5亿元。“真正的成功是

让更多人成为翘楚。”她说。

22年初心未改。晨光中她最早到岗，深夜里仍在规划方案。“成绩属于过去，未来仍需前行。”袁明芹以专业为笔、诚信为墨，持续书写保险人的璀璨篇章。

(上述赔付金额和责任明细仅代表本案例，具体赔付需结合实际情况并以条款约定为准。)