



“连雨不知春去，一晴方觉夏深。”炎炎烈日下，泰山区省庄镇有这样一方天地，随处被沁人心脾的绿意笼罩，呈现着蓬勃生命力，清幽惬意的氛围与户外的炎热形成了鲜明对比。这里是吴真真的花卉培育中心，也是她创业梦起航的地方。在这里，她培育出了缤纷多彩的各种花卉，用勤劳的双手种出了绚丽的“致富花”，闯出了属于自己的一片天地。



吴真真（左）查看花卉管理情况。

外地大学生扎根泰安创业 智能大棚里种出“致富花”

泰安全媒体记者 杨文洁 文/图

放弃高薪回泰创业

“最近天气比较热，注意一下大棚内的温度和湿度。”“这些刚分出来的幼苗适当再浇一下水。”……记者见到吴真真时，她正在培育中心查看幼苗换盆和管理情况，从大棚内湿度、温度、通风情况，到幼苗的分苗、浇灌，事无巨细地对工人进行指导。

记者看到，近10万株蝴蝶兰幼苗按照不同的成长期整齐摆放在架子上，叶子郁郁葱葱，十分惹人喜爱。在大棚内，多台换气扇和空调24小时运转，四周墙壁上还铺设着

水循环系统，确保棚内湿度适宜。

“花卉娇惯着呢，从创业之初我就倾尽所有承包下这个智能大棚。自己的生活可以苦一点累一点，但花卉种植的条件绝对要严格要求，这样才能保证花卉的品质。”说起花卉的管理，一向腼腆的吴真真打开了话匣子。

2008年，从山东农业大学林学专业毕业的吴真真没有回到家乡德州，而是独自一人前往济南闯荡。凭借着较强的专业能力和踏实肯干的工作态度，吴真真快速成长

为公司骨干，担任公司花卉部经理。当所有人都认为她会沿着这条路继续走下去的时候，吴真真却出人意料地辞职了。

“或许是因为在泰安求学的4年让我对这座朴实而真诚的城市有了极深的感情，于是，当机遇摆在我面前时，我义无反顾选择放弃高薪回到泰安创业。”回想起当初的决定，吴真真依然坚信是正确的。就这样，2011年，吴真真用和丈夫从亲戚朋友处东拼西凑的30万元启动资金，在泰安开启了创业之路。

以勤奋和诚信立足

企业创办之初，吴真真走过了一段艰辛之路。

“你们现在看到的这个智能大棚是我创业之初最大的投资，交完租金，买完进口红掌幼苗后，我手里的钱已经所剩无几。”掏光了家底，没有婚房的小两口干脆就住在大棚外的十几平方米板房里安起了家。“冬天冷得像冰窖，夏天热得像烤炉，比起大棚里花卉的条件，艰苦了不是一丁半点。”但生活上的苦对于吴真真来说并不算什么，眼看着自己细心呵护的红掌一天天长大却没有销路，她和家人愁得整宿整宿睡不着觉。

面对已经十分成熟的花卉销售市场，如何在其中分得一杯羹？吴真真绞尽脑汁。

为了接一个单子，她常常需要

在青州、临沂、泰安的花卉市场到处跑，好不容易有了订单却没有人手，就只能自己干。“那时候我刚刚怀孕，丈夫还在读研究生，里里外外只有我一个‘光杆司令’，只能既当采购员、推销员，又当生产工人和货物搬运工。”其间，为了筹资金添置设备，她跑遍了银行寻求贷款。后来，在泰山区人社局和大学老师的帮助下，吴真真获得泰安创业政策支持，成功争取到创业贷款，解了燃眉之急。泰安的创业环境和泰安人的真诚给了吴真真更大的信心。

如果说勤奋是创业者的基础，那么诚信就是创业者的原则。凭借着这一信条，吴真真迅速在市场上抢占了一席之地。“当时很多客户来大棚看到红掌品质后，毫

不犹豫交了订金，所以说，品质永远是我们展现诚意的最好方式，也是我创业以来一直的追求。”说到自己的创业经，吴真真深有感触。

在随后的几年里，吴真真在这个1200多平方米的大棚里倾注了所有心血。她和丈夫、孩子、婆婆，除了睡觉，几乎所有时间都待在这里，累了就在花架上趴一会儿，饿了就坐在马扎上扒拉两口饭……

“大女儿还不会走的时候，我们在棚里干活，就把她蹲在纸箱子里，会走了就让她在大棚里跑着玩，熟悉我们的人都说这个孩子是在大棚里长大的。”至今回想起来，创业初期的经历让吴真真唏嘘不已。但好在有家人的支持，有老师、朋友的帮助，一步一个脚印走过了那段艰难时期。



吴真真（左）和管理人员查看花卉生长情况。



花卉培育中心工作人员浇灌蝴蝶兰幼苗。



花卉培育中心的蝴蝶兰幼苗。

农业创业有苦有甜

励志照亮人生，创业改变命运。靠着自己的脚踏实地，吴真真手里的订单慢慢多了起来。2012年，吴真真成立了泰安市泰山区鸿运园艺场，扎根泰安农高区，又租赁了3000多平方米的温室大棚，在山东农业大学、泰安市泰山林业科学研究院教授专家指导下开展红掌栽培种植。她边干边学，掌握了红掌种苗的繁育、种苗的栽培、栽培基质配置、温度湿度控制、病虫害防治、开花控制等关键技术，填补了泰安市高档花卉规模化设施栽培的空白。

同时，吴真真承担了红掌新品种选优及组培快繁技术研究、红掌

病虫害防治技术、山东省农业良种项目“红掌新品种培育”等泰安市科研项目，年培育红掌10万余株，年销售额达300万元，安排就业人员10余人。2014年，吴真真指导创立了山东农业大学林学院“水缘花”水培花卉创业实践项目团队。

如今，吴真真的公司已经走上了正轨，绿植种类达10余种，主要销往临沂、青州和泰安本地的市场。对于公司下一步发展，她有着清晰的规划：“我们将组建专业的技术人员和工人团队，开展别墅景观设计服务，进一步扩展公司的业务范围。”

作为一名来自农村的大学生，吴真真用10余年时间诠释了新时代新农人的含义：对土地的眷恋让她义无反顾走上了学农的道路，不断增加自己的知识储备；因为对红掌的钟爱，她一头扎进了花卉大棚，在实践中摸爬滚打……土地和农业已经成为刻在吴真真骨子里的符号，知识和实践成为她作为新农人的自我要求。

回望走过的路，吴真真感受颇深：“农业创业没有任何捷径，掺不得半点假，容不得半点马虎，要从实践里走过来才知道下一步该怎么走。这条路很苦，但我却甘之如饴。”