

新泰税务落实落细优惠政策助力技改扩规

为“智造”升级赋能添力

□记者 池彦明 通讯员 张琪

近年来,新泰市把培育新质生产力作为推进新型工业化的着力点和增长点,聚焦六大支撑产业和14条重点产业链,锚定新一代信息技术、新能源及装备等新赛道,持之以恒延链条、壮集群。国家税务总局新泰市税务局紧扣地方经济发展要求,充分发挥税收职能作用,不断在落实落细各项税费优惠政策上发力,以多种方式助力税费红利精准释放,为制造业“智造”升级赋能添力。

数台无人叉车在车间内穿梭,自动将货物送至空货位入库存储,库管员进行出库作业时,只需通过手持终端下达所需货物出库指令,即可实现货物自动转运至出库分拣区。这是特变电工昭和(山东)电缆附件有限公司新上线的智能仓储项目,该项目于2023年开工,总投资1000万元左右,

目前整个项目建设已基本完成。

对于新上线的智能仓储项目,该公司制造部主管张森表示:“现在这套系统上线之后,只需要2个人就可以完成整个仓储作业。原来每小时入出库8托,现在已经提升至每小时入出库40托,效率大幅提升。在原有800平方米面积上,智能仓储货架的使用,让货位从324个增加到928个,整个空间利用率提升了1.4倍。”

“从制造到‘智造’,需要日积月累的努力和大量的资金投入,国家政策的支持让我们更有信心打破传统制造业的局限。在税务部门的帮助下,公司申请的退税款很快到账,及时缓解了现金流压力,为推进一期项目建设及顺利投产提供了资金支撑。”该公司负责人秦天表示,不断优化的税费服务,让企业更省心省力地享受到了国

家优惠政策的扶持。

山东新博木业有限公司的节能环保新型家居建筑材料项目也是新泰市技改扩规的一个生动案例。“以前,公司生产的主要是中高密度纤维板,要将原材料变成粉末状再做成纤维板,这种板用胶多。新上生产线后,公司开始生产实木颗粒板,将原材料切成片状后做成板,用胶量比原来生产的纤维板少一半多,更加绿色环保了,甚至可以达到零甲醛状态。”在项目建设现场,该公司负责人董国伟说,“在研发攻关的道路上,税务部门为我们制定了专属‘税费套餐’,提供个性化税费政策辅导,帮我们算清算细‘红利账’。2024年以来,公司享受税费优惠170余万元,促使产品升级迭代不断加快,公司发展动力不断增强。”

据了解,为推进新质生产力发

展,促使企业将科技成果向现实生产力转变,新泰市税务部门聚焦重点税源企业、新兴行业企业、高新技术企业等企业的需求,定制各类“税费优惠政策包”,加快疏通政策执行关键环节,不断上新定制化辅导清单内容,同时依托“小税滴”志愿服务队在税务分局设立24小时自助办税服务微厅,放入各类税费优惠政策指引汇编,帮助纳税人、缴费人看操作、解疑难,让惠企利民“春风”吹到纳税人、缴费人身边。

国家税务总局新泰市税务局相关负责人表示,将着力在落实结构性减税降费政策、优化办税缴费服务、营造良好营商环境等方面下功夫,进一步支持辖区内企业提升研发创新能力,促进产业优化升级,助力更多企业“智改数转”,“新”潮澎湃。

东平农商银行持续下沉服务重心,拓宽服务渠道

用心耕好普惠金融“责任田”

□通讯员 郭晶晶 郑延福

东平农商银行始终坚守“人民金融”底色,积极践行普惠金融使命,不断下沉服务重心,拓宽服务渠道,延伸服务触角,创新服务模式,努力让“普”的覆盖面更大,“惠”的获得感更强。截至3月末,该行各项存款余额211.04亿元,较年初增长5.1亿元;各项贷款余额110.54亿元,较年初增长2.4亿元。

聚焦实际 持续拓宽普惠金融服务渠道

聚焦网点服务。该行持续推进网点升级,不断优化网点内部布局,整合服务资源,通过增设智慧柜员机等新型智能设备,积极打造网点“智慧+”服务场景。全辖营业网点共布放智慧柜员机47台、自助机具52台,布放率达100%。多个网点完成装修改造,形象焕然一新,进一步提升了客户对金融服务的满意度和体验度。

聚焦农金服务。针对老年客户行

动不便、居住地较偏远等实际问题,该行建立农村金融服务点,覆盖全辖乡镇(街道),形成了“城区广角渗透、乡镇全面覆盖、村级深度延伸”的服务网络格体系,让老年人足不出户就能办理取款、查询、生活缴费等业务,切实打通了金融服务的“最后一公里”。

聚焦暖心服务。该行组建移动金融服务小分队,携带移动智慧柜员机走村入户,延伸服务半径,为客户提供开卡、社保卡激活、密码挂失、存贷款业务拓展等上门服务,满足不同客户群体的服务需求,让客户足不出户就能享受“一站式”金融服务。

创新驱动 构建特色普惠金融服务体系

优化服务流程。该行畅通信贷业务流程,建立申贷、调查、审批“一条龙”服务,实现优先发放和线上办理有效结合;切实做到客户情况早调查、贷款授信早办理,推动信贷服务关口前

移,实行“阳光办贷”“限时办贷”,确保“流程从优、手续从简、投放从快”,促进金融服务的普惠性和便利性。

创新信贷产品。针对个体工商户、小微企业融资难问题,该行结合工作实际,创新推出“富民大棚贷”“乡村振兴巾帼贷”“惠青贷”等特色产品,并以客户反馈和需求为导向,不断优化、提高信贷产品客户匹配度,为小微企业正常生产运转提供强大信贷支持。

强化科技支撑。依托智慧营销系统平台,该行对客户业务分布和产品覆盖进行精细化管理和统计分析,实现了“批量获客、精准画像、综合服务”的普惠金融模式,为客户精准营销提供了有力的数据支撑、工具支撑和管理支撑。

助力民生 积极践行普惠金融社会责任

做好金融辅导。该行将做优小微企业服务为己任,将“客户在哪里,金

融辅导就跟进到哪里”作为落脚点,全力为企业提供增量、扩面、降本、提质的全方位金融辅导,找准绿色金融、普惠小微和乡村振兴业务的着力点,将政策传导到位,将实惠送达到位,将帮扶措施落实到位。

全面减费让利。该行认真落实减费让利政策,深挖减费让利空间,真金白银助企纾困,真情实意助企发展,大幅减轻小微企业的融资压力,以更少的交易成本、更低的服务门槛、更优质的客户体验,实现普惠金融服务全面提升。

普及金融知识。该行积极履行公众教育服务社会责任,通过走出柜台、走进街头巷尾等形式,围绕金融保险知识、防范电信诈骗、爱护个人征信等与群众日常生活紧密相关的内容开展宣传和咨询活动,提高社会公众的金融素养,增强他们的风险防范意识,切实将金融知识送到群众身边,带进千家万户。

泰安银行济南历城支行开业

拓宽金融服务网络 为省会金融生态发展注入新活力



■泰安银行济南历城支行开业。

通讯员供图

本报4月16日讯(通讯员 王国梁 单晓萌)近日,泰安银行济南历城支行开业,标志着泰安银行在省会金融版图上再添新坐标。

开业当天,泰安银行与济南市历城区人民政府签署战略合作协议。历城区人民政府相关部门主要负责同志,济南市部分企业代表及泰安银行总、分行相关负责同志等参加开业仪式。

据了解,泰安银行作为根植齐鲁大地的地方法人银行,积极主动融入地方经济社会发展大局,以服务实体经济为己任,以建设精品银行为目标,改革发展有序推进,综合实力稳步增强,服务地方经济社会发展作用日益凸显。截至2024年年末,泰安银行资产总额1319.13亿元,较年初增加169.42亿元,增长14.74%,增幅排名全省城商行第三;贷款规模834.07亿元,较年初增加127.06亿元,增长17.97%,增幅排名全省城商行第二。

自2017年入驻济南以来,泰安银行始终秉承“服务地方经济、服务中小企业、服务城乡居民”的初心,陆续在历下区、自贸区、莱芜区设立分支机构,历城支行作为第五家经营机构,其正

式开业标志着泰安银行在济南的金融服务网络进一步拓宽,逐步形成“一核多翼”的发展格局,为省会金融生态发展注入了全新活力。

泰安银行与历城区人民政府签署战略合作协议,既是贯彻落实党中央关于金融企业服务实体经济各项决策部署的有力举措,也是深化政银合作的具体行动。双方表示,将全面深化长期、稳定、良好的合作关系,充分发挥自身优势,共同推动历城区经济社会发展。

泰安银行有关负责人表示,该行将以历城支行开业为契机,以“立足本地、服务实体、普惠民生”为宗旨,紧跟国家经济战略导向,坚持“以客户为中心”的服务理念,不断创新金融产品,为地方政府、广大企业和市民提供全方位、高品质的金融服务,为助力济南经济社会高质量发展贡献金融力量。

开业现场,泰安银行济南历城支行营业大厅还组织开展了“进店有礼”“幸运大抽奖”等开业活动,吸引了众多客户前来办理业务。敞亮的营业大厅、齐全的硬件设施、贴心的金融服务赢得了客户的交口称赞。

泰山农商银行与泰山港华燃气公司签署战略合作协议 深化合作 共促发展



■双方签署战略合作协议。

通讯员供图

本报4月16日讯(通讯员 赵帅)近日,泰安泰山农村商业银行股份有限公司与泰安泰山港华燃气有限公司签署战略合作协议。双方主要负责人及相关部门代表出席活动,标志着银企合作迈入新阶段。

此次签约战略合作协议,双方旨在进一步深化在绿色金融、数字金融和普惠服务等方面的合作,实现银企联合、业务互助、优势互补、资源共享,积极推进双方战略规划,共同推动辖区高质量发展。

泰山港华燃气公司负责人表示,泰山港华将以本次战略合作为契机,努力提供相关信息数

据资源支持,为泰山农商银行的产品创新和业务拓展提供助力,实现经济增长与合作共赢。泰山农商银行负责人表示,此次战略合作是破解业务发展瓶颈、推动高质量发展的重要举措,期待通过建立长期稳定的合作关系,共同打造银企协作典范。

此次战略合作协议的签署,标志着双方迈入合作新阶段。接下来,泰山农商银行将与泰山港华燃气公司携手共进,开展更加紧密、深入的合作,努力实现双方的合作共赢,为广市民提供更加多样、优质、便捷的服务,为地方经济社会的高质量发展注入强劲动力。

金融消费者权益保护

金融生活家

天上不会掉馅饼
贪小便宜吃大亏

代理退保需谨慎 保险维权要依法

你是否在抖音、快手、小红书等平台上看到过“保险全额退保、零损失维权”的诱人承诺?小心!这很可能是非法代理“黑产”精心设计的陷阱。近年来,社会上出现一些机构或个人打着代理“全额退保”的名义收取高额手续费,以谋取非法利益,这种行为不仅侵害消费者合法权益,也严重扰乱金融市场正常秩序。

非法代理退保行为往往表现出以下特征:

宣传信息夸张不实。非法代理退保机构或个人一般通过短视频、直播、电话等方式,以“全额退保”“不成功不收费”为宣传噱头,虚构全额退保的成功案例,诱导消费者签署代理协议。

收取高额手续费。非法代理退保机构或个人通常会索要高额

手续费,比例为退保金额的10%至50%不等,而且消费者一般需要先交一定的费用,万一退保不成功,消费者找其退钱将会遇到各种阻力和困难,导致消费者“赔了夫人又折兵”。

阻断消费者正常沟通渠道。不法分子为谋取利益,经常冒充法

律工作者或金融机构工作人员骗取消费者信任,谎称可办理全额退保,诱导消费者委托其“代理维权”后,用编造事实、伪造证据、提供虚假信息等手段恶意投诉,违背诚信甚至突破法律底线,阻碍消费者与金融机构、监管部门进行有效沟通,扰乱金融市场秩序。

非法代理退保可能给消费者带来以下风险:

保障丧失风险。退保意味着保险合同终止,消费者将失去原有保险保障,一旦发生保险事故,消费者将无法获得相应赔付。此外,如果消费者想要重新投保,可能因年龄增长或健康变化而面临保费上涨、拒保等问题。

财产损失风险。消费者通过

非法代理中介进行维权,不但需要支付高额维权费用,退还的保费还有可能被非法侵占。

信息泄露风险。消费者提供个人信息后,可能面临信息被泄露或倒卖,或被用于盗刷、网贷、非法活动等,甚至不法分子可能根据掌握的个人信息,对消费者

及其亲友进行骚扰恐吓,干扰消费者正常生活。

法律责任风险。消费者一旦听信教唆,在不法分子采用涉嫌违法违规的手段进行维权时参与其中,可能会被卷入报案、伪造证据材料、敲诈勒索等违法违规行为,面临很大的法律风险。

退保提示:

郑重提醒广大金融消费者,保险是风险防范的保障措施之一,您的保单很可能是未来救急的“诺亚方舟”,切勿听信谣言轻易退保。如确有退保需求,切勿轻信“代理退保”“代理维权”的虚假宣传,您可通过与保险公司协商、调解、仲裁或诉讼等合法渠道解决。

望岳

登泰山 观天下

— 扫码下载望岳客户端获取更多权威资讯 —

