

“小挣”青年 “大写”人生

不“躺平”的青春刚刚好

——张和的精酿梦想与烟火人生

□记者 李海静 董文一 实习记者 高冉

青春与梦想，是一场诗与远方的旅行，山一程、水一程，一路的风景，一路的追逐。

创业与生活，是一场柴米油盐的交响，酸一味、甜一味，一路的泥泞，一路的前行。

喧嚣中，岱宗大街上一家精酿餐食店点缀着城市一隅，23岁的张和是这家店的创始人。店面规模虽不大，但依靠做精酿和美味餐食，迅速“俘获”了一批快节奏下喜欢享受慢生活的年轻人。

夜幕降临，店内灯光柔和，音乐旋律轻快，每一缕麦芽香气都好似音符，在味蕾与耳际间跳跃。许多向“夜”而生的年轻人走进店内，享受轻松惬意的时光。

手执烟火以谋生
心怀诗意以谋爱

一大早，张和便来到店内，开启了自己忙碌的一天。他仔细检查后厨的精酿啤酒库存，确保每一杯都新鲜可口；热情接待每一位顾客，耐心推荐特色精酿和美食，为顾客备餐、送餐、收拾餐桌，确保顾客拥有愉快的用餐体验。店面打烊后，他留下来与工作人员一起将店内打扫干净。从早忙到晚，张和始终尽心经营着这家有温度的小店。

“开这个店的初衷很简单，就是想让忙碌了一天的人有个歇脚的地方。我想通过啤酒和美食给他们带去一丝闲适。”初见张和，他略带腼腆，但谈起自己的小店，言语和笑容便多了起来。

张和一直想在烟火气中追寻自己的梦想，尽管门店开业后琐碎的事务让他忙得不可开交，但每当看到客人在店内品尝着精酿啤酒，与朋友聊得开怀大笑时，他心里便有了满满的成就感。因为，他的理想照进了现实。

适合自己的方式刚刚好

创业之路，从来都不是一帆风顺



■张和与他的小店。

实习记者 高冉 摄

的，尤其是对于刚刚走出校园的大学生而言，更是充满了未知与挑战。

回想起自己的创业之路，张和告诉记者，那始于大学时期的一次邂逅。那时，他和朋友外出游玩，第一次品尝到手工精酿啤酒，那种层次丰富的口感瞬间击中了他的味蕾，也点燃了他内心的梦想。“如果能在泰安开一家自己的店，让更多人尝到精酿啤酒，那该多好。”这个念头像一颗种子，悄然在张和心中生根发芽。

青春总是充满了新奇的想法和一腔热血。从大学生到创业者的转变虽然艰难，但张和始终相信，只要敢想、敢干，方法总比困难多。大学期间，他利用课余时间潜心学习酿酒技术，到各地品尝不同的精酿啤酒和特色美食，积累经验、打磨技艺。学有所成时，他决定创业，将梦想付诸实践。

然而，创业之路从来都不是一片坦途。太年轻、缺乏经验、不适合创业……面对种种质疑，张和认为，年轻就是自己的优势。“我知道年轻人喜欢

什么，也知道用什么样的方式去满足客人的需求。”他坚信，世界很大，生活和工作有万千种方式，而他，刚好找到了最适合自己的那条路。

创业的艰辛，从筹备阶段便已显露无遗。资金的筹措是他面临的第一道难关。他靠着大学时期打工的积蓄和家人的支持勉强凑齐了启动资金。店面的选址和装修更是耗费了他大量的精力。张和事无巨细、亲力亲为，从设计风格到每一处细节的打磨，都倾注了他的心血。

眼看店面要开张了，张和与合伙人却因商品定价产生了巨大的分歧。合伙人坚持走高端路线，认为高品质的精酿啤酒应该匹配更高的价格，而张和却希望更多人感受精酿啤酒的魅力，主张将价格定得更亲民一些。

这场分歧让张和陷入沉思，他明白，创业不仅需要理想主义的情怀，更需要务实的态度。理想与现实的平衡才是创业成功的关键。经过多次激烈讨论和反复权衡，他中和双方的意见，找到了一个既能体现产品品质，又能

让消费者接受的价格。这个价格不仅符合店铺的定位，也为未来的健康发展奠定了基础。

创业的过程虽然充满坎坷，但张和却在这条路上逐渐找到了属于自己刚刚好的节奏。

年轻的他们不“躺平”

一家年轻的店，一位年轻的创始人，一群“90后”“00后”的年轻店员……在这家“年轻”的小店内，氛围轻松而愉快。

“我们的宗旨就是快乐为先，我们不卷业绩、不内耗，完全靠热情工作。”张和笑着告诉记者，他“快乐为先”的运营管理方式，得到了店员的一致认可。店员们和张和一样，厌倦了内卷和“996”，渴望找到一份既能实现自我价值又能享受生活的工作。在这里，没有严苛的KPI考核，没有无休止的加班，取而代之的是轻松愉快的氛围和对精酿啤酒的热爱。

工作上的“快乐为先”并不代表“躺平”，相反，张和与店员认真对待每一位顾客，用心制作每一道菜品，将快乐和温暖传递给每一个人。“很多人说我们这一代喜欢‘躺平’，但是我不想‘躺平’，我就想脚踏实地地干点有意义的事情、自己喜欢的事情，这些事情是有情怀、有感染力的。”张和说。

精酿餐食店开业后，生意蒸蒸日上，很多顾客慕名而来。张和计划在未来两年内，在山东其他城市开设分店，打造连锁品牌。为此，他积极筹备团队、筹措资金，希望能聚合一群志同道合的年轻人，大家在一起努力奋斗的同时一起享受生活。

夜渐深，店里的客人慢慢多了起来，三五人围坐在一起，品尝美食、分享故事。张和站在吧台后面，看着眼前的场景，耳畔回荡着店里的歌曲“不用再问我幸福是什么……它离得不远……就在你眼前……藏在你身边……”

岱岳区劳动人事争议仲裁院 “岳小仲”亮相 助力“春风行动”



■志愿者为群众发放宣传资料。

通讯员供图

本报2月25日讯(记者 杨文洁 通讯员 朱佳琳)近日，岱岳区劳动人事争议仲裁院“岳小仲”志愿服务队结合“春风行动”等活动，深入粥店街道、大汶口镇、山口镇等地，开展志愿服务活动，为劳动者合法权益保驾护航。

“岳小仲”志愿服务队汇聚了岱岳区劳动人事争议仲裁院“岳小仲”品牌工作室的骨干力量，团队成员涵盖经验丰富的仲裁员、专业精湛的调解员以及热心的公益律师等。此次活动是“岳小仲”志愿

服务队成立以来的首次亮相。

开展志愿服务的过程中，志愿者们为用工企业和求职者发放惠企政策宣传资料、《山东省电子劳动合同订立平台操作指南》，以通俗易懂的方式为大家答疑解惑，切实将暖心服务送到用工企业和求职者身边。

“岳小仲”志愿服务队相关负责人表示，将积极吸纳基层调解员、网格员、企业人力、工会等业务骨干，持续壮大服务队伍，为构建和谐稳定的劳动关系贡献力量。

不是所有车辆都能“6年免检”



本报2月25日讯(记者 崔东旭)不少车主对于新车“6年免检”存在误解，把“免检”同“不检”画等号。那么，新车前6年到底需不需要上线检验？记者就相关问题咨询了市公安局交警支队车管所工作人员。

工作人员表示，根据公安部最新的年检政策规定，对非营运小客车、摩托车在10年内，只需在第6年、第10年到检验机构上线检验，其间每两年申领一次检验标志；超过10年的，每年上线检验1次。也就是说，6年免检不等于不检，在免检期内车辆仍需根据检验周期换领检验合格标志，并且在第6年上线

检测。

需要注意的是，不是所有6年内车辆都能享受免检政策，面包车、非法改装被依法处罚的车辆、发生过造成人员伤亡的交通事故的车辆、自出厂之日起超过4年未办理注册登记手续的车辆，6年内仍按原规定每两年上线检验。

工作人员提醒，车辆属于6年免检范围的驾驶人，可通过“交管12123”App为已备案的本人免检车辆申领检验标志；申领电子检验合格标志后无需粘贴纸质版，电子版同纸质版具有同等法律效力；机动车检验可在检验有效期满前3个月内申请办理，办理业务前，需将涉及机动车的道路交通安全违法行为和交通事故处理完毕。

泰山管委消防队 开展徒步拉练活动



■队伍沿环山路行进。

通讯员供图

本报2月25日讯(记者 刘小东)近日，泰山管委消防队开展徒步拉练活动，提升消防队员在实战环境下的任务执行能力。

活动当日，全体队员身着战斗服，携带随身装备，沿着环山路向西行进。在行进过程中，队员严格遵守交通规则，步伐整齐，高喊响亮的口号。拉练中，队员们不仅锻炼了体能，还详细了解竹林管理区、樱桃园管理区、彩石溪

管理区周边重点林区的地形、植被状况，同时向周边群众开展了防火知识宣传。一系列行动，既提高了队员对辖区环境的熟悉程度，又带动群众增强了防火意识。

泰山管委消防队相关负责人表示，队伍将持续加强防火技能体能训练，严格执行前置备勤制度，时刻保持高度警惕性，确保关键时刻能拉得出、冲得上、打得赢。

岱庙街道东湖社区 发放防走失手环 为特殊群体添保障

本报2月25日讯(记者 张芮)近日，泰山区岱庙街道东湖社区开展防走失手环发放活动，为社区特殊关注人群增添安全保障。

“防走失手环上清晰标注了特殊关注人群的姓名、家庭住址、监护人联系方式等关键信息。如果佩戴者走失，发现者可凭这些信息送其回家。”东湖社区工作人员说。在发放过程中，工作人员耐

心地为领取者讲解防走失手环的功能，与特殊关注人群家属交谈，仔细询问特殊关注人群身体状况。“有了这个手环，我们心里踏实多了，感谢社区为我们考虑得这么周到。”一名居民领取手环后高兴地说。

东湖社区相关负责人表示，社区计划持续开展各类关爱活动，为特殊关注人群营造更加安全温馨的生活环境。

下班回家途中发生交通事故 算工伤吗？

本报2月25日讯(记者 杨文洁)市民王先生在泰城某企业工作。春节前，王先生在下班回家途中发生交通事故导致受伤，随后入院治疗数月。近日，王先生家属电话咨询人社部门，此次交通事故能认定为工伤。

市人力资源和社会保障局工伤保险科相关负责人表示，根据《工伤保险条例》等有关规定，在上下班途中，职工受到非本人主要责任的交通事故或者城市轨道交通、客运轮渡、火车事故伤害的，可以认定为工伤。也就是说，上下班途中发生交通事故被认定为工伤

需要同时具备三个要素：一是发生在上下班途中，二是发生的是道路交通事故，三是在道路交通事故中职工承担非主要责任。“上下班途中”包括职工按正常工作时间上下班的途中，以及职工加班加点后上下班的途中。需要注意的是，“非本人主要责任”的认定要依据公安机关交通管理部门作出的交通事故责任认定书确定。“若是因无证驾驶、驾驶无证车辆、闯红灯等交通违法行为造成的自身伤害，公安机关交通管理部门出具属于本人主要责任证明的，就不能认定为工伤。”该负责人说。

凭出生医学证明 如何网办参保登记？

本报2月25日讯(记者 杨文洁)近日，有市民咨询凭出生医学证明如何通过线上渠道为新生儿办理医保参保登记。记者从市医疗保障局了解到，市民可通过“泰安医保”小程序“新生儿参保登记(出生医学证明)”模块办理参保登记。需要注意的是，该模块仅适用于未办理户口的出生6个月内的新生儿。

申请办理时，市民可通过微信搜索“泰安医保”小程序(首次登录需要输入姓名、身份证号，进行人脸识别认证)；在首页业务办理操作界面下，

依次点击办事大厅、我要代办、亲友绑定、添加亲友绑定，填写新生儿的“亲友姓名”“亲友证件类型”，选择“医学出生证明”“出生证明编号”与“亲友关系”，代办承诺书打钩后，点击“绑定”；进入亲友代办页面后，选择参保缴费“新生儿参保登记(出生医学证明)”模块，添加新生儿信息，代办承诺书打钩后点击“下一步”，选择在线办理，勾选承诺提示并点击“下一步”；填写标“*”的必填信息，核对信息无误后点击“下一步”，完成新生儿参保登记(出生医学证明)业务。

答疑 一对一

扬诚信美德 树文明风尚

泰山区财源街道万达商圈

诚信经营 打造商业标杆

本报2月25日讯(记者 刘小东)聚合近千个品牌商家，提供吃、喝、玩、乐一体化体验的泰安万达广场，是年接待超千万人次的商业综合体。数据背后，“诚信”正成为其持续发展的核心密码。

“我们深知，一次缺斤短两就可能摧毁十年积累的信誉。”泰山区财源街道万达商圈党委工作人员表示，通过大数据分析发现，诚信商户的回头客贡献率高达65%，远超行业平均水平。

为了让诚信成为万达的鲜明标签，万达商圈打出诚信建设“组合拳”，每月开设“诚信课堂”，邀请市场监管专家现场解疑，培训商户1200人次；组织网格员开展“扫街式”入户宣传活动，发放《诚信经营明白纸》；每周在商户群推送警示教育短视频，用“身边事”敲响警钟；开展“星级商户”评选，结合顾客扫码评分、投诉率等数据，为优质商家提供流量扶持、租金减免等优惠政策。



■万达商圈“诚信课堂”。

通讯员供图

万达商圈工作人员介绍，一次，顾客李女士购买的凉鞋出现开胶后，店

主不仅履行“15天‘三包’”承诺，还自费补偿了客户的交通费。这个“主动

赔付打车费”的故事，最终转化为店铺回头客占比超40%，周末销量翻两倍的数据。“诚信带来的不是短期利益，而是持久的口碑。宁愿短期亏一点，也要赢得长久客，这买卖值。”店主感慨地说。

正如商户代表所言，“当诚信成为本能，生意自然长久。”在消费升级的当下，万达商圈以诚信建设探索商业新范式，加速推进诚信体系数字化升级，开通“诚信服务专线”；设立“诚信经营红黑榜”，每季度对诚信经营情况进行公示；举办“诚信经营体验日”，邀请顾客担任“神秘访客”，以增强服务透明度和顾客信任。

“诚信经营不是选择题，而是必答题。答好了，顾客会用回头率给我们打高分。”万达商圈工作人员表示，商圈将继续坚持标价清晰、质量过硬、售后无忧，拒绝虚假宣传、霸王条款、推诿扯皮，坚持诚信经营，打造商业标杆。