

泰安税务以税赋能

金融 快讯

助力企业提升科技“含新量”

全省首笔创业担保贷款线上直连业务在岱岳农商银行成功落地

□记者 池彦明 通讯员 牛振华



银行工作人员进企业为客户服务。 通讯员供图

本报6月5日讯(通讯员 王宇浩 刘进)“创业担保贷款有政府贴息,相较于其他贷款更适合我们这种资金需求量大、回款周期长的企业。岱岳农商银行推出了‘鲁创担保贷’,通过线上也可以提交申请材料,解决了我们的困难。”近日,泰安市广大贸易有限公司负责人张心悦表示。

泰安市广大贸易有限公司是一家批发业为主的企业,经过十几年的经营,积累了长期稳定的客户资源。近期,该公司为进一步扩大规模、提高效率,打算采购一批H型钢,但存在400万元的资金缺口。想起岱岳农商银行客户经理在走访时提到过“鲁创担保贷”,张心悦打通了客户经理的电话。客户经理在了解详细情况后,立即上门协助她准备相关贷款手续,并积极联系担保公司开通“绿色通道”。5月31日,400万元的贷款资金顺利打到了公司账户上。该笔业务是我省首笔通过山东投融资担保集团担保对接平台审批的创业担保贷款线上直连业务成功落地。

近年来,岱岳农商银行把创业担保贷款作为深入推进“大众创业、万众创新”的突破口和有力抓手,充分发挥创业担保贷款促进经济发展和创业带动就业的倍增效应,持续扩大创业担保贷款覆盖范围及规模,推动创业担保贷款精准直达实体经济和民生需求。截至目前,该行累计发放创业担保贷款1012户、10.2亿元,带动就业5000余人。

产品出新,让创业者“不等贷”。岱岳农商银行联合山东鲁创担保公司创新推出“鲁创担保贷”。相较于传统的线下办理业务模式,银担线上直连办理业务模式通过业务数据实现线上传输,审批结果、合同文本、电子保函等资料实时交互,使相关工作最快可由3个以上工作日压缩至1小时内完成,有效解决了以往线下办理业务数据传输链条长、数据失真等问题。该模式采用“策略+模型”的思路,根据不同群体的特点设计差异化的风控策略,通过“鲁惠企通”小程序嵌入到业务流程中,实现自动预审,进一步增强了银担风险识别和防控能力。

服务出新,给创业者“铺路子”。岱岳农商银行积极开展“整村授信”、网格化营销等工作,将高校毕业生、返乡农民工等作为扶持重点群体,与创业者面对面交流,宣传贷款优惠政策、申办流程,为就业创业群体提供强有力的政策和资金支持;加强与政府部门、担保公司的对接合作,建立“行管部门牵引、经营主体申请、金融机构放贷”的信贷直通车模式,安排专人负责创业担保贷款的受理、调查,及时掌握创业贷款资质审核和贴息进度,提升办贷效率和客户体验。

政策直达,助创业者“享红利”。岱岳农商银行积极落实央行“普惠小微贷款支持工具”和“普惠小微信用贷款支持计划”两项直达货币政策工具,依托“信易贷”“银税互动”等政府融资平台,精准对接创业融资需求;针对不同行业集群特征,创新“政策贷+商业贷”模式,为创业者制定个性化培育方案,充分发挥创业担保贷款贴息利率杠杆作用,扩大创业补贴受益面,为创业者减轻资金成本压力。今年以来,该行培植首贷客户362户,3.5亿元。

宁阳农商银行开展主题营销活动



银行营业网点组织宣传活动。 通讯员供图

本报6月5日讯(通讯员 刘沛然 刘贺)为进一步提升客户黏性,提升品牌影响力,近日,宁阳农商银行组织辖内各营业网点开展了“欢乐六一,农商‘童’行”主题营销活动。

本次活动由该行总部统一部署,制作宣传材料,拟定指导方案,组织各网点精心开展形式多样的活动。活动中,网点工作人员邀约优质存量客户,开展“儿童财富小课堂”活动,带领小朋友参观网点,普及金融知识。还有网点工作人员走进辖内学校,向孩子们讲解金融知识,介绍社保卡、儿童卡相关内容,并为孩子们赠送书包、图书等小礼品。此外,网点还开展了“欢乐六一,农商银行伴我成长”活动,通过趣味竞赛项目,积极宣传该行存贷款产品及社保卡、聚合支付等特色产品。

本次活动的开展,拉近了该行与客户的距离,体现了该行“以客户为中心”的服务理念。接下来,宁阳农商银行将紧扣节日营销契机,创新营销方式,丰富非金融服务场景,紧盯重点客群,不断提升营销质效。



税务部门工作人员深入企业宣传辅导税费优惠政策。 通讯员供图

国家税务总局泰安市税务局充分发挥税收职能作用,深入贯彻落实《我国支持科技创新主要税费优惠政策指引》,落细多税种、全流程支持科技创新税收优惠政策体系,激发企业创新活力,支持高水平科技自立自强,加速培育形成新质生产力。

在泰安晶优光伏有限公司,一整面墙的荣誉证书整齐排列,一组数字勾勒出这家光伏企业取得的技术突破:单班稳定1900+,突破2100+、综合良率达99.97%……“企业投产以来,我们和时间赛跑,技术人员每日在4条TOPCon、2条PERC生产线中穿梭,研究提升生产产能,优化产品质量的办法。”泰安晶优光伏有限公司财务负责人张雪娟介绍。

据了解,泰安晶优光伏有限公司是新一代太阳能高效光伏组件生产商,该公司通过规模化产业布局,在泰安市投资建设了年产3GW太阳能高效光伏组件泰安智造基地,项目采用国际先进智能化生产线,工艺智能制造达到行业领先水平。

中国光伏产业的核心优势在于创新,为支持光伏企业发展壮大,泰安市税务部门用好支持科技创新税费优惠政策矩阵表,为纳税人提供“菜单式”和“一站式”服务,推动税费优惠政策应享尽享。其中,泰安高新技术产业开发区税务局组织增值税、企业所得税等多税种业务骨干成立税收调研团队,从行业特点、企业规模、成长阶段等维度对泰安晶优光伏有限公司进行跟踪服务,对企业生产、经营、财务等情况进行全面“体检”,从立项、建设、

投产、运营等关键环节了解企业诉求,定期开展税费优惠政策宣传专题讲座,靶向“用药”,全面记录企业经营情况,提出发展建议,为企业科技创新提供精准涉税指导。

“从指导纳税申报操作到辅导享受税费优惠政策,再到推送涉税风险提示,税务部门为我们提供了精细化的贴心服务,让企业财务核算更加规范,发展上没有了后顾之忧,190多万元的研发费用加计扣除优惠也全力支持了产品研发。”张雪娟表示,“光伏产业已成为我国具有国际竞争优势的战略性新兴产业之一,企业将立足自身优势,用好税费优惠政策,坚定不移开展自主创新,在更高层次上实现更快发展。”据了解,今年1至4月,泰安晶优光伏有限公司生产产量较去年同期增长124%,销售收入较去年同期增长410%。

与光伏产业相比,包装印刷产业显得没有那么“高大上”,但小小的包装里蕴含着诸多科技研发专利。山东综艺联创包装股份有限公司是一家集设计创意、技术研发、生产销售于一体的包装印刷企业,是中国纸包装行业

前100强,连续3年入选全国中小型科技型企业。“我们拥有自己的研发中心,每年研发投入占销售收入的比例都在6%以上,近年来获多个发明专利和几十个实用新型专利、外观设计专利,这些成果使企业竞争力不断增强。”山东综艺联创包装股份有限公司董事长徐步将说。

为了让政策红利高效直达创新主体,国家税务总局泰安市岱岳区税务局组织“岱你办”青年服务队,定期上门为企业进行研究与试验开发、成果转化等方面的税费优惠政策辅导,通过专门调研摸实情、专户归档细落实、专班辅导解难题、专项管理防风险“四专”措施,为各类创新主体了解、享受政策提供“一站式”服务,同时还对优惠政策落实进行跟踪问效,通过“一户一档”实施全过程服务与管理。

“目前,我们研发投入较大,资金方面存在压力,税费优惠政策给予了企业鼎力支持。除享受企业所得税免税收入、减税收入、加计扣除等优惠政策外,企业还享受了技术转让、开发免征增值税等政策,共计减免税费500多万元,稳定的政策红利为企业科技研发提供了源源不断的动力。”山东综艺联创包装股份有限公司财务总监张西丽说。

企业发展有需求,税务部门有行动。国家税务总局泰安市税务局将聚焦企业科技创新需求,不断优化服务举措,加强政策解读和办税辅导,满足新时期科技创新发展的新形势、新要求,持续推动结构性减税降费政策支持科技创新,助力企业向“新”发展。

农业银行泰安分行开展宣传活动

普及金融知识 护好群众钱袋



银行工作人员普及金融知识。 通讯员供图

中国银行泰安分行开展存款保险宣传活动

持续推进存款保险知识普及



工作人员设置横幅进行宣传。 通讯员供图

存款保险宣讲,让客户在浏览存款保险宣传海报、视频、折页的同时进一步了解存款保险知识。

扩大宣传范围,积极开展外拓宣讲。该行以各营业网点为中心,积极扩大存款保险宣传范围,营业机构工作人员积极前往周边社区、企业、商户等开展宣传,着力提升存款保险在社会公众间的普及程度。

中国银行泰安分行将深耕金融知识宣传阵地,利用更多平台开展更多样的存款保险宣传活动,以实际行动担当起新时期金融企业的社会责任。

本报6月5日讯(通讯员 宋靖文 张聪)为切实做好存款保险宣传工作,进一步提升社会公众对存款保险制度的认知,近期,中国银行泰安分行持续开展存款保险知识宣传普及活动。

强化宣传力量配备,确保专人负责。在“存款保险集中宣传月”期间,中国银行泰安分行各营业网点分别指定1名业务能力强、经验丰富的业务骨干为存款保险宣讲员,负责落实存款保险宣传工作,强化宣传力量配备和资源投入。

巧用营业厅堂阵地,推进常态化宣传。日常工作中,该行营业机构工作人员在厅堂向到访客户进行

子们讲解金融知识,介绍社保卡、儿童卡相关内容,并为孩子们赠送书包、图书等小礼品。此外,网点还开展了“欢乐六一,农商银行伴我成长”活动,通过趣味竞赛项目,积极宣传该行存贷款产品及社保卡、聚合支付等特色产品。

本次活动的开展,拉近了该行与客户的距离,体现了该行“以客户为中心”的服务理念。接下来,宁阳农商银行将紧扣节日营销契机,创新营销方式,丰富非金融服务场景,紧盯重点客群,不断提升营销质效。

