

深入学习贯彻习近平法治思想
市委理论学习中心组谈“学习习近平法治思想”

开栏的话

习近平法治思想是习近平新时代中国特色社会主义思想的重要组成部分,是新时代全面依法治国必须长期坚持的指导思想。市委高度重视理论武装工作,始终坚持把深入学习贯彻习近平新时代中国特色社会主义思想作为主题主线,为切实发挥市委理论学习中心组的示范带动作用,引导党员干部通过坚持学习党的创新理论,悟规律、明方向、学方法、增智慧,结合深化“三个能力”提升行动推进学习型党组织建设,即日起,本报开设“深入学习贯彻习近平法治思想·市委理论学习中心组成员谈‘学习习近平法治思想’”专栏,陆续刊发署名文章,在全市大力营造“重视学习、崇尚学习、坚持学习”的浓厚氛围,不断把学习成果转化为解决实际问题、推动实际工作的过硬本领和能力,为全力推动社会主义现代化建设提供坚强思想保证和强大精神力量。

深学笃行习近平法治思想
以法治力量护航经济社会高质量发展

市委副书记、市长 李兰祥

党的十八大以来,习近平总书记以马克思主义政治家、思想家、战略家的非凡理论勇气、卓越政治智慧、强烈使命担当,在领导全面依法治国、建设法治中国的伟大实践中,创造性提出了一系列具有原创性、标志性的全面依法治国新理念新思想新战略,形成了习近平法治思想。习近平法治思想是中国特色社会主义法治理论的最新成果,是习近平新时代中国特色社会主义思想的重要组成部分。新征程上,我们要始终坚持以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导,深入推进依法治国,以法治力量护航经济社会高质量发展,为全面建设社会主义现代化国家提供有力法治保障。

一是学深悟透,全面准确把握习近平法治思想的重大意义。习近平法治思想是我们党迄今最为全面、系统、科学的法治理论体系,是马克思主义法治理论中国化的最新成果,具有极其鲜明的时代特征,是全面依法治国的

根本遵循和行动指南。我们必须深刻领悟习近平法治思想的重大意义,把学习贯彻习近平法治思想作为首要党课和终身必修课,吃透基本精神、把握核心要义、明确工作要求,始终坚持党对全面依法治国的领导,坚定拥护“两个确立”,坚决做到“两个维护”,切实提升政治判断力、政治领悟力、政治执行力,争做习近平法治思想的坚定信仰者、积极传播者、模范实践者。

二是服务大局,全力推动泰安高质量发展提质增效。习近平总书记强调,“贯彻新发展理念,实现经济从高速增长转向高质量发展,必须坚持依法治国为引领”。高质量发展是全面建设社会主义现代化国家的首要任务,法治是高质量发展的重要保障和支撑。新征程上,我们必须更好发挥法治固根本、稳预期、利长远的保障作用,运用法治思维和法治方式凝聚推动高质量发展的共识,激发创新创造的动力,形成可持续的高质量发展体制机制。要进一步转变政府职

能,加强统筹协调谋划,健全制度机制体系,依法履职、依法决策、依法施政,真正把习近平法治思想落实到“把握新发展阶段、贯彻新发展理念、构建新发展格局”的生动实践中,努力营造安全的政治环境、稳定的社会环境、公正的法治环境、优质的服务环境,以高水平法治服务高质量发展。

三是笃行躬践,牢牢站稳以人民为中心的根本立场。坚持以人民为中心,是贯穿习近平新时代中国特色社会主义思想的一条主线,是习近平法治思想的根本立场。习近平总书记指出,全面依法治国最广泛、最深厚的基础是人民,必须坚持为了人民、依靠人民。新征程上,我们必须从实际出发,坚持问题导向,把群众呼声作为第一信号,在民生案件办理、执行工作攻坚、一站式诉讼服务等方面为群众排忧解难,在优化营商环境、服务消费升级、促进乡村振兴等方面拿出更多实招硬招,运用法治手段有效解决时代新难题,回应人民

群众新期待,为满足人民群众美好生活需要保驾护航,让人民群众司法获得感成色更足。

四是提升能力,坚决抓好法治建设中的“关键少数”。党的十八大以来,习近平总书记在部署全面建设社会主义现代化国家、全面深化改革、全面依法治国、全面从严治党等各方面工作中,都一以贯之、始终强调必须抓住“关键少数”。新征程上,各级领导干部要认真当好“带头人”,带头尊崇法治、敬畏法律,切实履行依法治国重要组织者、推动者和实践者的职责,坚决贯彻落实党中央关于全面依法治国的重大决策部署,统筹推进科学立法、严格执法、公正司法、全民守法,在法治建设重要工作的推动、重大问题的破解、重点环节的推进、重要任务的落实中冲在一线,及时解决法治政府建设过程中存在的问题和困难,着力推动法治政府建设示范创建各项工作部署要求不折不扣落实到位,为推进全面依法治国贡献力量。

寻觅“繁花”

开栏的话

对外贸易是经济增长的引擎。今年以来,泰安市实施新一轮外贸跨越提升行动,开展专题培训、精准服务、专题对接、境外参展等活动。1至2月,全市外贸进出口总值63.2亿元,同比增长72%,增幅居全省第一位。开年热播剧《繁花》中的“阿宝”“江小姐”是改革开放初期承接外贸订单的非公有制企业的年轻人。在泰安也有一批敢为人先、开拓市场的外贸人。这些外贸人,有的敢于挑战传统,勇闯国际市场;有的深耕细作,精益求精,打造高品质产品;有的则不断创新,开拓新的商业模式和市场空间。他们用自己的汗水和智慧,书写着一个个精彩的外贸故事。本报策划推出“寻觅‘繁花’”栏目,带领大家走进外贸人的真实经历,了解他们的心路历程,展现泰安在对外贸易领域的繁荣与活力。

王海涛

从业务员到企业掌舵人

□记者 王婷婷 崔东旭

电梯是现代城市生活中不可或缺的交通工具,它带给我们便捷、高效的垂直交通体验。随着私人别墅的兴起,家用电梯也开始出现。大家平时乘坐的家用电梯,可能就是从这家公司走出去的。

走进山东中灿新材料有限公司电梯生产车间,只见工人正在对电梯轿厢进行打靶。据工作人员介绍,公司接到订单后,经过零部件加工、组装调试、质量检验等环节,会统一将产品打包发往欧洲、东南亚等地区。

山东中灿新材料有限公司成立于2015年,是一家现代化综合性服务企业,产品涵盖镀锌钢卷、不锈钢、升降平台、小型家用电梯、激光雕刻机、激光打标机等。经过10年的发展,公司业务范围扩大到进出口贸易、原材料下游产品生产、生产技术研发与创新、工程项目承包、进料加工等多个领域,并与几十个国家建立了贸易往来关系。这些和一个人有着很大的关系——他就是山东中灿新材料有限公司总经理王海涛。

入行:从普通装货员做起

2002年,毕业于师范院校的王海涛在宁阳老家当起了一名老师。工作1年后,不想按部就班的王海涛想去泰安闯一闯。“我不想平庸过一辈子,也想多挣点钱。”王海涛说。来到泰安后,王海涛当保险业务员,做医疗器械代理,在销售领域又干了4年。时间来到2007年,王海涛在机缘巧合下接触到了钢材行业,当时正赶上国家高速发展的窗口期,房地产等基建行业呈现出一片繁荣景象,钢材的社会需求量日益增多,于是,王海涛奔着

钢材市场就去了。

“快速提升自己就要比别人学的多,做的多才行。”王海涛说。初入钢材市场的他应聘到一家公司,从普通装货员到业务经理,他慢慢积累,不断学习,快速增加自己的行业经验。“我去钢材市场的方式和其他人不一样。”王海涛告诉记者,那时候大家都是开车或者坐班车去钢材市场,但他要从城里坐公交去。因为交通不便,王海涛每天天不亮就起床去坐车,一个半小时后再倒车才能到达。“我是奔着一行就必须干好这一行去的,苦点累点都不算什么。”

在公司工作1年后,王海涛踏上了自己的创业之路。但此时,他遇到了难题。钢材市场里的公司,很多都经历了多年的积累,无论是资金还是客户都非常充足、稳定,销售模式是先货后款。王海涛不一样,入行晚,资金少,没客户,开公司只有几万块钱,一车货都发不了,根本无法与其他老牌公司竞争。

怎么解决公司的经营问题呢?王海涛用了1个月的时间,专门到上海、南京、济南等地考察公司,学习先进经验,回来后重新制定了公司的经营模式。2009年,钢材市场第一家先款后货的内贸公司——宏升源经贸有限公司(山东中灿新材料有限公司的前身)成立了。

蜕变:从业务员到企业家

公司成立后,王海涛并未急于开展业务,而是将攒下的钱用于团队建设和购买办公设备。租房子、招人、买电脑和办公桌,组建采购、物流、销售团队,建立了完善的贸易模式。2010年初,公司有了第一个客户,签约金额

50万元。两年的时间,公司积攒的资金越来越多,不满足于租办公室干小贸易公司的王海涛在钢材市场买了几亩地,盖了办公楼和仓库,有了真正属于自己的办公场所。

时间来到2013年,彼时互联网技术快速发展,国外进出口贸易浪潮涌动,王海涛意识到只做内贸已无法满足现代市场的快速变化和客户需求,于是,他决定换赛道,转型做外贸。2015年,他在国际金融服务中心写字楼买了办公室,成立了山东中灿新材料有限公司。

这一转型并非易事,王海涛学的是教育专业,英语不是他的强项。想做外贸,解决语言问题是首要的,王海涛决定招聘专业的外贸人员。“有团队很重要,前期的投资是很大的。”王海涛说,有了人再加上有之前做内贸积累的经验就可以建立完善的内部结构,“公司的管理和架构是区别于其他外贸公司的。这也是我们可以成功的原因。”

此外,选品同样重要。公司前期做的是与内贸有联动性的产品。一个产品成功以后,就会有第二个、第三个成功的产品。“内贸和外贸是相通的,我内贸能做起来,外贸也一样可以。”王海涛说,通过借助B2B平台、社交媒体、赴国外参加展会等方式,公司拓宽了产品销路,拓展了销售市场。

“做外贸也可以促进内贸的发展,既然产品可以辐射全世界,那企业也能辐射全中国。”2018年,王海涛相继在西安、成都、武汉建立了中灿内贸分公司。

2019年,人才已经不能满足公司的发展需求,外贸不再局限于泰安本地,王海涛选择了上海和济南建立外

贸分公司。“公司增多,产品增加,人员储备也更足,公司就这么做起来了。”王海涛说,公司从钢材市场的一个公司裂变到近10个公司,公司产品和平台更加细致和专业,员工人数也从当初的10余人增加到200余人。

坚守:没有捷径 唯有专业

“开公司其实不容易,但是走过来发现也没有很难。”从自己一个人单枪匹马,到现在拥有一支成熟的内贸和外贸团队;从与一两家企业合作,到合作企业遍布全国;从最初的以服务老客户为主,到不断开发新客户,各类产品出口欧洲、非洲、南美洲等地区……

在这条看似顺畅的创业之路上,王海涛付出了许多。在谈及“企业怎样才能更好地开拓外贸市场、做好外贸”这一话题时,王海涛笑称:“在我看来没有什么捷径。企业要想做好外贸,就应该培养好团队、多渠道开发客户、服务好客户,这样才能走得稳、走得久。”

“外贸企业的生存和发展,依赖于专业人才,更依赖于信息的获取。”王海涛表示,在互联网及电子商务在国际贸易中的作用越来越重要的情况下,他积极探索互联网外贸推广方法,充分利用互联网平台开发新客户,同时,积极参与参与国内外产品展销会等方式对产品进行推广。通过线上布局、线下推广,中灿新材料乘势而上,进一步对海外市场进行拓展。

十余载外贸行业的浸染,磨炼出王海涛的沉稳与专业,也正是这份沉稳与专业,让他带着产品优势、外贸优势及人才优势坚持走下去,将中国制造的别墅电梯、激光打标机、激光雕刻机等设备出口海外。

(上接01版)成功地探索出一条产业集群、企业集聚、土地集约、集中配套的新路子,倾力打造东平县高效服务“金字招牌”。

优未来
跑出向新发展“加速度”

“开发区亲商、安商、重商的氛围日益浓厚,是投资乐土、兴业福地。在这里投资我们感觉很安心、很舒服。”2月28日,东平县经济开发区宠物食品产业园二期项目正式开工,山东德乐生物科技有限公司总经理刘建表示,下一步,公司还将继续扩大投资投入新产线,进一步发挥“它经

济”效益,促进宠物产业在东平县做大做强、做特,全力打造国内宠物食品龙头企业。

一个大项目,往往能带来一条产业链、一个产业集群,“一子落而全盘活”。东平县牢固树立“项目为王”的理念,将不断梳理研究各类政策导向,支持重点,围绕黄河流域高质量发展、产业发展、基础设施、科技创新等重点领域,做好新项目策划、包装,不断提升谋划储备项目的精准度、成熟度,着力提升项目包装精度;积极引导、动员企业找准切入点,对上争取资金项目,确保县域内有更多的重大项目融入国家、省、市发展大局,有

更多的企业切实享受到政策红利,为企业发展聚势赋能。

对标对表“加快打造一流营商环境”的发展目标,东平县提出了发展“路线图”。全县上下提高站位,增强服务意识,全员履职尽责,切实帮助企业解决发展中遇到的实际困难和问题,确保企业诉求件件有人抓、事事有落实;抓住关键环节,创新工作举措,坚持精准施策,加快推进项目早落地、早建成、早投产,助推企业做大、做强、做优,营造门槛低于周边、服务高于周边的营商环境氛围。

配套、政策、服务……一系列密集释放的信号,传递的是东平县把发挥

政策效力和激发经营主体活力结合起来的暖意。随着营商环境的持续优化提升,一个个优秀企业纷至沓来,一个个招商项目落地生根,为东平县经济社会发展插上了腾飞的“翅膀”。

大道无垠,前路可期。在新的赶考之路上,东平县正在描绘一流营商环境的壮阔图景,继续在强链、补链、延链上展现新作为,在产业创新发展上取得新突破,在招商引资上释放新活力。未来,东平县将以更大力度、更实举措全力打造“企业办事更方便、政策服务更精准、法治保障更有力”的营商环境,为高质量发展凝聚更多合力、注入澎湃动能。

政闻快报

全市违法开采矿产资源问题大排查
大整治现场会暨例行督察部署会议召开

本报4月9日讯(记者 李皓若 尹燕红)9日,全市违法开采矿产资源问题大排查大整治现场会暨例行督察部署会议在新泰市召开,交流全市开展违法开采矿产资源问题大排查大整治专项行动的好经验、好做法,对下一步工作进行再动员、再部署。副市长唐传喜出席会议并讲话。

会议指出,各级各部门要切实增强开展专项行动的责任感和紧迫感,以“零容忍”的态度重拳出击,坚决遏制新增,全力化解存量,做到守土有责、守土尽责。要

互学互鉴,健全机制,认真开展摸底排查“回头看”,压实各方责任,确保问题整改有力度、见成效。会议强调,例行督察不仅是对自然资源管理业务的全面“体检”,更是对政治站位、党性原则、工作作风的一次重要检验,要提高站位,全力做好例行督察工作。市、县、乡三级及有关部门要抓紧成立工作专班,推动督察发现问题第一时间整改到位,各县(市、区)、功能区要全面开展自查自纠,确保高质量完成各项工作任务。

我市连续两年入选
省外贸督查激励支持名单

本报4月9日讯(记者 崔东旭)近日,省商务厅公示了2023年推动外贸稳定和创新成效明显的市拟推荐名单,我市成为入选的5个市之一,已连续两年入选。受激励支持的市将在中央、省实施的外贸试点、基地创建、新业态主体培育和认定、境外市场开拓资金使用等方面享受政策倾斜。

记者从市商务局了解到,2023年,我市实施外贸跨越提升行动,开展各类贸易对接活动,培育壮大企业主体,扩大机电和高新技术产品出口,积极发展外贸

新业态、新模式,推动外贸固本提质。2023年,我市实现货物贸易进出口457.6亿元,同比增长23.1%,增幅居全省第二位;实现跨境电商进出口159亿元,同比增长43.2%;机电和高新产品出口增幅高于全省平均出口增幅。

2024年,我市将深入实施“双百”培育计划,推进新一轮外贸跨越提升行动,深度拓展国际市场,持续开展“跨境电商+产业带”培育行动,加快推进中国(泰安)跨境电商综试区建设,打造高能级对外开放平台,为全市开放型经济高质量发展注入新活力。

市汽车及零部件产业链
主动作为 靠前服务
为企业发展保驾护航扎实推进五大行动
打响新型工业化攻坚战

本报4月9日讯(记者 崔东旭 通讯员 黄钟浩)近日,市汽车及零部件产业链专班与市应急管理局、市消防救援支队、市森林消防大队、市徂徕山林场分工负责同志到泰安航天特种车有限公司就企业森林消防产品研发、产品改进和市场推广等方面的内容进行座谈交流,帮助企业梳理思路,同时,与企业建立常态化沟通交流机制。

“产品研发要以快速适用、快速投送为核心”“产品在防护结构方面需要进一步改进”“建议产品定位于器材运输车,上装采用模块化上装”“产品推广要关口前移、服务市场”……座谈会上,与会人员根据企业实际提出多项建议。

“今天,产业链专班到我们消防事业部进行指导,针对我们研发的森林消防底盘产品如何走向市场提出了很好的建议,这也更加坚定了我们研发新产品的信心。我们期待能有更多面对面交流的机会,在交流中碰撞出更多火花。”泰安航天特种车有限公司副总经理刘轶男高兴地说。

今年以来,市汽车及零部件

产业链专班在优化营商环境上持续用力,全力做好要素保障工作,解决企业发展后顾之忧,助力企业高质量发展。产业链链长组织召开政企沟通圆桌会议,先后为重汽五岳公司、古河随车公司协调解决市场推广和要素需求方面的难题,现场为其他企业解决问题4个。产业链专班积极帮助企业拓展市场,广泛调研企业参展需求,将境外重点展会和扶持政策推送给企业,为吉利远程本途、泰安诚惠公司参加广交会提供政策咨询支持,同时,积极组织企业参加法兰克福汽配展、中国(济南)国际新能源电动车展等国内外主要展会及商务系统组织的境外考察活动,此外,还借助电商平台助力企业开拓市场。今年3月,产业链举办了企业TikTok海外短视频跨境出海研训沙龙活动,对接阿里巴巴国际站、全球飞翔、eBay等跨境电商平台,帮助企业通过互联网渠道向欧美、中东、中亚等重点贸易地区销售整车、零部件等优势产品,为企业未来抢占新赛道、拓展新空间创造了有利条件。产业链努力做好科技赋能工作,今年3月11日,邀请山东科技大学材料科学与工程学院院长、博士生导师李辉平教授一行6人赴山东润通齿科集团有限公司等企业开展科创合作交流,助力企业攻克“卡脖子”技术难题。

除隐患 保安全



近日,国网泰安供电公司组织工作人员上门服务,对医院、学校、重点企业等重要客户的用电设施进行检查,及时排除故障隐患,保障客户春季安全用电。

记者 温雯/文 通讯员 侯国